



*Программа бизнес-интенсива «Продажи на автопилоте.  
Как находить своего клиента и больше его не терять»*

9-30 — 10-00	Регистрация, встреча участников семинара	30 мин
10-00 — 10-30	<p><b>Как просто найти клиента. Онлайн-инструменты для поиска и работы с аудиторией</b></p> <p>Тезисы:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>— Как составить портрет целевой аудитории.</li> <li>— Разделяй и властвуй: способы сегментации.</li> <li>— Поиск целевой аудитории по сегментам и пользователям.</li> <li>— Популярные и новые сервисы для поиска и работы с аудиторией (CRM, Открытые линии и т. д.).</li> <li>— Аудитория с Битрикс (сrm, face-трекеры, Открытые линии, smm, ...).</li> </ul> <p><b>Спикер:</b> ведущий менеджер по развитию интернет-проектов APRIORUM GROUP Зарубина Мария Гаврииловна</p>	30 мин
10-30 — 10-50	<p><b>Стратегия больших продаж</b></p> <p>Тезисы:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>— Как найти потенциал для роста.</li> <li>— Мультирегиональные продажи.</li> <li>— Особенности сайтов B2B.</li> <li>— 1С-Битрикс для больших продаж.</li> <li>— Матрица инструментов.</li> </ul> <p><b>Спикер:</b> генеральный директор APRIORUM GROUP Леонтьева Ольга Александровна, ведущий специалист по интернет-маркетингу</p>	20 мин
10-50 — 11-20	<p><b>Бизнес в авторежиме</b></p> <p>Тезисы:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>— Нейронные сети и роботы.</li> <li>— Системы бизнес-аналитики.</li> <li>— Битрикс24 для автоматизации бизнеса.</li> <li>— Сервисы автоматизации: контекст, автоворонки продаж и т.д.</li> </ul> <p><b>Спикер:</b> специалист по интернет-маркетингу ONVOLGA Генералов Дмитрий Олегович</p>	30 мин
11-20 — 11-40	Кофе-брейк	20 мин
11-40 — 12-10	<b>10 секретов контент-маркетинга без бюджета</b>	30 мин

	<p>Тезисы:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>— UGC.</li> <li>— Инструменты и сервисы.</li> <li>— Автоматизация сбора и размещения контента.</li> <li>— Управляем контентом в Битриксе.</li> <li>— Контент-воронки.</li> </ul> <p><b>Спикер:</b> ведущий специалист по маркетинговым технологиям и коммуникациям APRIORUM GROUP Крайнова Юлия Евгеньевна</p>	
12-10 — 12-40	<p><b>Workshop. Как в Волгограде продавать так, чтобы Москва и Питер рыдали от зависти</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>— Реальные кейсы, обсуждение.</li> <li>— Рекомендации экспертов.</li> </ul> <p><b>Спикер:</b> руководитель направления интеграции и развития it-проектов APRIORUM GROUP Валовой Максим Юрьевич</p>	30 мин
12-40 — 13-00	<p>Ответы на вопросы. Неформальное общение, обмен контактами, нетворкинг</p>	20 мин