

Программа Бизнес-день «Белая пятница продаж»

9-30 — 10-00	Регистрация, встреча участников бизнес-дня	30 мин
10-00 — 10-05	Приветственное слово организатора	5 мин
10-05 — 10-45	<p>Многорукий руководитель: как успеть всё за 24 часа Тезисы: — На каких процессах вы теряете тысячи минут и миллионы рублей; — Какие инструменты планирования и контроля должны быть у каждого руководителя; — Как сократить в 2 раза рутину бизнес-процессов и сосредоточиться на продажах.</p> <p>Спикер: руководитель направления интеграции и развития it-проектов APRIORUM GROUP Валовой Максим Юрьевич</p>	40 мин
10-45 — 11-35	<p>3 кита современного бизнеса: технологии, люди, продажи Тезисы: — Почему без оцифровки бизнеса вы не конкурентоспособны — Как побороть хаос и управлять сотрудниками из любой точки мира — Новые правила продаж и клиентосбережения</p> <p>Спикер: ведущий специалист отдела маркетинга и развития IT-проектов Архипов Сергей Юрьевич</p>	50 мин
11-35 — 12-15	<p>Как зарабатывать, а не тратить на процессе лидогенерации Тезисы: — Почему верность лишь одному каналу лидогенерации может оказаться катастрофой; — Как начать продавать в интернете бесплатно за 35 минут; — Что поможет собрать воедино заявки из разных каналов и не разорваться на их обслуживании; — Хватит переплачивать! Как оценить эффективность вложений в рекламу.</p> <p>Спикер: ведущий менеджер по развитию интернет-проектов APRIORUM GROUP Зарубина</p>	40 мин

	Мария Гаврииловна	
12-15 — 12-35	Кофе-брейк	20мин
12-35 — 13-00	Интерактив «Брейн-шторм. 10 направлений для прокачки бизнеса» Спикер: руководитель направления интеграции и развития it-проектов APRIORUM GROUP Валовой Максим Юрьевич	25 мин
13-00 — 13-30	Мастер-класс «Настройка CRM в Битрикс24» Спикер: ведущий специалист по администрированию и Битрикс24 Устинова Мария Николаевна	30 мин
13-30 — 13-50	Ответы на вопросы. «Контакт-хантинг». Новый формат нетворкинга - быстрый обмен визитками со всеми участниками Дня продаж.	20 мин